

## STAMPA RIEPILOGATIVA

Soggetto Presentatore: EXS ITALIA

Codice Fiscale: 12796090152

Partita IVA: 12796090152

Soggetto Attuatore: EXS ITALIA

Settore: Commercio Turismo Servizi e Altri Settori Economici

N.prot.: 450 /2017

Titolo Piano: Sviluppare la squadra di Practice Leader: perfezionamento professionale sull'ultimo miglio

Contributo Richiesto: € 5.760,00

Cofinanziamento Privato 5.760,00 €

Costo Totale: 11.520,00 €

Breve descrizione piano: Il piano si propone di sviluppare le competenze chiave del team dedicato ai Progetti di Executive Search e in modo specifico alla gestione delle fasi conclusive e negoziali del rapporto con il candidato/finalista.

### QUADRO DI SINTESI DEL PIANO

<u>Codice</u>			<u>Ore del</u>	<u>Ore da</u>
<u>Progetto</u>	<u>Titolo</u>	<u>Tipologia</u>	<u>Percorso</u>	<u>Erogare</u>
1	IL PROCESSO DI EXECUTIVE SEARCH - DEVELOPMENT ACTION PLAN	Individuale - Corsi Organizzati dall'azienda	20	20
2	PROCESSO EXECUTIVE SEARCH - PERFEZIONAMENTO PROFESSIONALE	Aziendale	16	16

### IMPRESE COINVOLTE

<u>Denominazione</u>	<u>Matricola</u>	<u>Contributo</u> <u>Fondir</u>	<u>Dirigenti</u> <u>in Azienda</u>	<u>Dirigenti</u> <u>Formazione</u>
EXS ITALIA	4959310221	5.760,00 €	2	2